



الرقابة على عمليات الإندماج و الإستحواذ -دراسة تحليلية مقارنة -

م ئاواره ازاد أحمد

awara.ahmed@univsul.edu.iq

قسم القانون/ كلية القانون - جامعة السليمانية،
اقليم كوردستان العراق.

م.م نارا قاسم قادر

nara.qadir@uoh.edu.iq

قسم القانون/ كلية القانون و الإدارة -جامعة حلبجة،
اقليم كوردستان العراق.

الملخص

تبحث هذه الدراسة الأحكام الخاصة بالإندماج و الإستحواذ كوسائل شائعة من وسائل نشوء التركزات الاقتصادية و كيفية الرقابة عليها في التشريعات العراقية و المقارنة. و بما ان هذه العمليات قد تكون احتكارية و تؤثر سلباً على المنافسة في السوق، لذلك يجب على السلطات ذات العلاقة مراقبة التصرفات التي تؤدي إلى تقييد المنافسة أو تفاديها سعياً إلى بث المنافسة في السوق. و من هذا المنطلق فقد اصدر كل من المشرع العراقي و الكوردستاني القوانين الخاصة بتنظيم المنافسة و منع الاحتكار في السوق، و لكن لم ينجحوا في تحديد وسائل نشوء التركزات الاقتصادية و تحديد الهدف من السيطرة على التركزات الاقتصادية بما ان الاتجاه الصحيح في الهدف من السيطرة على هذه العمليات هو الرقابة و ليس الحظر.

الكلمات المفتاحية: الإندماج، الإستحواذ، التركزات الاقتصادية، الرقابة، الحظر.

Received: 6/4/2022

Accepted: 4/6/2022



المقدمة

التعريف بموضوع البحث: ان المنافسة في البيئة التجارية أمر مرغوب فيه، لأنها تكون في بعض الأحيان سبباً في إزدهار المشاريع وتقدمها، والأساس القانوني للمنافسة نابع من حرية التجارة والاقتصاد الحر اللذين يلعبان دوراً أساسياً في تشجيع المنافسة بين المشروعات التجارية والصناعية. و في هذه الأثناء تعد ظاهرة التركزات الاقتصادية أبرز مظاهر الاستعداد لعالم ما بعد العولمة والمنافسة والتحكم بآليات الاقتصاد العالمي. و ان اندماج الشركات والإستحواذ عليها هي من أبرز صور تجميع المشروعات الاقتصادية التي تلجأ اليها الشركات. فقد أدى انطلاق حركة الانفتاح الكامل للأسواق أمام المنافسة الى انتشار عمليات الإندماج والإستحواذ و الصور الاخرى للتركزات الاقتصادية عالمياً وانخراط المزيد من الشركات والمؤسسات المالية في صفقات الإندماج والإستحواذ غير المسبوقه. و بما ان الأصل هي حرية المنافسة، لذلك فالقاعدة العامة هي جواز هذه العمليات إلا أن هناك علاقات قانونية تحتم على أطرافها الأمتناع عن ممارسة هذه الحرية و ذلك عندما تؤثر هذه العمليات سلباً على المنافسة. وبالتالي تتدخل الدول في تنظيم المنافسة للحد من الممارسات الاحتكارية. على اعتبار أن المشرع يراقب التصرفات التي تؤدي إلى تقييد المنافسة أو تفاديها سعياً إلى بث المنافسة في السوق. و في هذه السياق، فقد نظم المشرع العراقي أحكام الإندماج في قانون الشركات و قانون المنافسة و منع الاحتكار رقم ١٤ لسنة ٢٠١٠، و كذلك بالنسبة المشرع الكوردستاني الذي نظم أحكام التركزات الاقتصادية و الحد عليه في قانون المنافسة و منع الاحتكار رقم (٣) لسنة ٢٠١٣.

أهمية البحث: تكمن الأهمية في دراسة أحكام الإندماج والإستحواذ كوسائل شائعة من وسائل نشوء التركزات الاقتصادية و كيفية الرقابة عليها. بالرغم من وجود قانون خاص في العراق و اقليم كوردستان العراق ينظم أحكام المنافسة و لكن هنالك ثغرات تشريعية في ذلك سنسلط الضوء عليها خلال البحث.

مشكلة البحث: تدور مشكلة البحث حول التنظيم القانوني لعمليات الاندماج و الإستحواذ في التشريعات ذات الصلة بالموضوع في العراق، كما تحاول الدراسة تسليط الضوء على الاشكالات والثغرات الموجودة في هذه التشريعات من حيث كيفية اجراء الرقابة على هذه العمليات من ثم طرح حلول و اقتراحات لتطوير القانون العراقي والكوردستاني و سد الثغرات الموجودة فيه.

منهجية البحث: اعتمدنا في هذه الدراسة على المنهج التحليلي المقارن وذلك بدراسة و تحليل مفهوم الإندماج و الإستحواذ و من ثم آلية الرقابة عليها في ظل بعض تشريعات متقدمة كالقانون الأمريكي و القانون النموذجي للأمم المتحدة بشأن المنافسة و كذلك قانون المنافسة الجزائري و المصري و مقارنتها بالتشريعات العراقية ذات الصلة.

هيكلية البحث: من أجل الإحاطة بموضوع البحث، بالإضافة إلى هذه المقدمة تمت دراسة الموضوع من خلال مبحثين كالآتي:

المبحث الأول: تناولنا فيه مفهوم الإندماج و الإستحواذ و المقارنة فيما بينهما من خلال ثلاثة مطالب، حيث تطرقنا الى مفهوم الاندماج في المطلب الأول، و الى مفهوم الإستحواذ في المطلب الثاني، اما في المطلب الثالث فقد أجرينا مقارنة ما بين الإندماج و الإستحواذ.

المبحث الثاني: تناولنا فيه السيطرة على عمليات الإندماج و الإستحواذ، حيث تطرقنا الى معايير خضوع عمليات الإندماج و الإستحواذ للرقابة في المطلب الأول، و الى آلية الرقابة على عمليات الإندماج و الإستحواذ في المطلب الثاني، اما في المطلب الثالث فقد بينا موقف المشرع العراقي و الكوردستاني عن الرقابة على عمليات الإندماج و الإستحواذ.



المبحث الأول

مفهوم الإندماج و الإستحواذ

الإندماج و الإستحواذ هما صورة من صور عمليات التركزات الاقتصادية. (لطيف، د. عدنان باقى، ٢٠١٢، ٣٠٧، ٣١٧). في ظل قوانين المنافسة، تعرف بعض الأنظمة كل من الإندماج و الإستحواذ كعملية واحدة، أما النظم الأخرى فأحياناً تميز فيما بينهما. في هذا المبحث سندرس مفهوم كل منهما و من ثم سنقوم بالمقارنة فيما بينهما و ذلك من خلال ثلاث مطالب كالآتي:

المطلب الاول

مفهوم الإندماج

لأجل تحديد مفهوم الاندماج، سوف نقوم في هذا المطلب بتعريف الاندماج و من ثم نعرض أنواعه و ذلك من خلال فرعين كالآتي:

الفرع الأول

تعريف الإندماج

عند الرجوع الى قانون الشركات نرى أن الإندماج هو نظام قانوني، نصت عليه قوانين الشركات من ضمن أسباب انقضاء الشركات، تتوحد بمقتضاها شركتان أو أكثر لتكوين شركة واحدة و ذلك للتخلص من المشاكل التي تعانيها بسبب الصعوبات الاقتصادية أو رغبة منها في الأستثمار في مشروع جديد. و القوانين المقارنة لا تقدم تعريفاً للإندماج و إنما اهتمت بتحديد أشكال الاندماج، إجراءاته و ضوابطه. و قد تم تقديم عدة تعريفات فقهية لمفهوم الاندماج. حيث يعرف البعض الإندماج بأنه «ضم شركتين أو أكثر قائمتين من قبل اما بادماج احدهما في الأخرى أو بتأليف شركة جديدة تندمج فيها الشركات القائمة» (طه، د. مصطفى كمال، ٢٠٠٦، ٥٤٢). أو انها العملية التي بمقتضاها تنقل شركة أو أكثر ذمتها المالية إلى شركة قائمة أو شركة جديدة تؤسس لهذا الغرض. (اللمتوني، عبدالرحمن، ٢٠١٣، ٩٩) و تطرق قانون الشركات العراقي على مفهوم الإندماج ضمن أسباب انقضاء الشركات و نص على انه «يجوز دمج شركة أو أكثر بأخرى، او دمج شركتين او أكثر لتكوين شركة جديدة». (قانون الشركات رقم ٢١، ١٩٩٧ المعدل، المادة ١٤٨) و قد اوجب القانون توفر عدة شروط في عملية الإندماج في المادة ١٤٩ منه.

لكن، من جهة اخرى وعند النظر الى الإندماج كصورة من صور التركزات الاقتصادية، يعرف بأنه «عملية تتضمن قيام شركة او عدة شركات بنقل كافة موجوداتها إلى شركة اخرى قائمة يزيد رأس مالها بمقدار هذه الموجودات او إلى شركة جديدة حيث تتحمل الشركة الدامجة او الجديدة كافة خصوم الشركة المندمجة و تؤول الاسهم او الحصص الجديدة التي تمثل هذه الموجودات الى الشركة المندمجة». (المعمري، د. عبدالوهاب عبدالله، ٢٠١٠، ٣٤٠ و العامري، فلوريدا حميد، ١٩٨٦، ١٣٧) و يعرف كل من قانون المنافسة و منع الاحتكار في العراق و في اقليم كوردستان العراق الإندماج بأنه «اندماج شركتين او اكثر بقصد توسيع حصتها في السوق». (قانون المنافسة العراقي، ٢٠١٠، المادة ١ و قانون المنافسة في اقليم كوردستان، ٢٠١٣، المادة ١)

و يتحقق الإندماج بصورتين:

أولاً: الإندماج بطريق الضم: و يتحقق ذلك عندما تتفق مجالس إدارة شركتين أو أكثر على توحيد شركتهما و بالتالي تندمج شركة أو أكثر في شركة أخرى قائمة بحيث تنقضي الشخصية المعنوية للشركة او الشركات المندمجة و تبقى



الشخصية المعنوية للشركة الدامجة قائمة. اي تفقد نتيجة هذا الدمج إحدى الشركات وضعها القانوني وتصبح جزءاً من الشركة الأخرى و تنتقل الأصول و الحقوق و كذلك الالتزامات من الشركة المندمجة الى الشركة الدامجة و تكون الأخيرة مسؤولة عنها.(Laabs, J., & Schiereck, D, ٢٠٠٨، ٦٦).

ثانياً: الإندماج بطريق المزج او الاتحاد: و فيه تندمج شركتان او اكثر مما يؤدي الى انقضاء جميع الشركات المندمجة و نشوء شركة جديدة تحل محل الشركات المندمجة ، لها شخصية معنوية مستقلة و تنتقل الأصول والخصوم كافة الى الشركة الجديدة.(الشرقاوي، د. محمود سمير ،١٩٨٥، ٦١). اي، في هذه الحالة تنتج عن عملية الإندماج شركة جديدة، و يتم توزيع اسهمها بين مساهمي الشركات السابقة بالتساوي او بموجب الاتفاق المبرم بينهم.(Kato, J., & Schoenberg, R, ٢٠١٤، ٣٣٦).

بناء عليه، يكمن تعريف الإندماج بأنه عقد بين شركتين قائمتين أو أكثر يؤدي إلى انقضاء الشركة أو الشركات المندمجة، وانتقال ذمتها المالية بجميع عناصرها إيجابية أو سلبية كوحدة واحدة إلى الشركة الدامجة مع استمرار المشروع الاقتصادي للشركة المندمجة، أو هو عقد تنقضي بموجبه جميع الشركات الداخلة في الاندماج، و تنتقل كافة أصولها وخصومها إلى شركة جديدة تؤسس من الشركات المندمجة. و إن الأثر المترتب على الإندماج يتمثل في اتحاد عدة شركات، و يمكن أن يؤدي ذلك إلى تعزيز وضعية هيمنة المؤسسة الدامجة التي تزيد قوتها الاقتصادية بسبب عملية الإندماج، الأمر الذي قد يؤثر سلباً على التطبيق السليم لقواعد قانون المنافسة في السوق، وهذا بالذات ما دفع القوانين المقارنة إلى اعتبار هذه العملية حالة من حالات التركزات الاقتصادية التي يمكن إذا توافرت عناصر معينة، أن يلحق ضرراً بالعملية التنافسية.(بوحلايس الهام، ٢٠٠٥، ٣٢).

الفرع الثاني أنواع الأندماج

حسب طبيعة عمل الشركات المندمجة، الإندماج قد تكون فيما بين الشركات التي تعمل في مجالات متشابهة أو متكاملة، وقد تكون مجالات عملها مختلفة عن بعضها البعض، لذا فقد يكون الإندماج أفقياً، او عمودياً (الرأسي)، أو مختلطاً.

أولاً: الإندماج الأفقي: يتم هذا النوع من الإندماج بين شركتين أو أكثر تعمل في نفس الخط التجاري و في نفس السوق التجاري. بمعنى آخر، إذا كانت غايات الشركات الداخلة في الإندماج متماثلة أي أنها تمارس ذات الأعمال، سواء أكانت هذه الشركات تمارس عملية الإنتاج أم التسويق أم أي عمل آخر- فيسمى الإندماج في هذه الحالة بالإندماج الأفقي. فهذا الإندماج يتم بين شركتين تعملان في ذات النشاط، وتستمر الشركة الناتجة عن الإندماج بالعمل في ذات النشاط ولكن بحجم أكبر. و في هذا الإندماج تنتج السلعة ذاتها، وتباع في السوق ذاتها، أي أن مجالات العمل مترابطة.(أبو زينة، أحمد عبدالوهاب سعيد، ٢٠١٢، ١٩).

من الآثار الإيجابية لهذا النوع من الإندماج انخفاض كلفة الانتاج و ذلك بالانخفاض في الأسعار مقارنة بما كانت عليه قبل الاندماج، و لكن قد يؤثر هذا الإندماج سلباً على المنافسة. فالإندماج الأفقي ينتج عنه تقليل عدد المنافسين في السوق و بالتالي يزيد نسبة التركيز أو الاحتكار في السوق، و يسمح بتكوين الاحتكارات بعد زيادة الأحجام و نسب التركيز بما يؤدي الى التحكم في الاسعار و الانتاج (علي، د. مغاوري شلبي ،٢٠٠٥، ٤٧-٤٨)، على اعتبار أن المنافسة بين المؤسسات ذات النشاط المتماثل تقل. وقد تقوم الحكومات بحظر أو وضع مثل هذا الإندماج



تحت الرقابة إذا شعرت أن وراءه عملية احتكار أو أنه يضعف المنافسة في السوق بشكل كبير. (أبو زينة، أحمد عبد الوهاب سعيد، ٢٠١٩-٢٠)

ثانياً: الإندماج العمودي (أو الرأسى): يتم هذا النوع من الإندماج بين شركتين أو أكثر تعمل في مراحل مختلفة من مراحل الانتاج و التسويق في نفس الصناعة. (علي، د. مغاوري شلبي، ٤٨). أي تكون غايات الشركات الراغبة في الإندماج متكاملة، فهذا النوع من الإندماج يتم بين شركتين تكمل إحداها الأخرى، أي أن كل منهما تقوم بإنتاج سلعة أو خدمة تتكامل مع السلعة أو الخدمة التي تنتجها الأخرى. و يعتبر الإندماج العمودي أكثر أنواع الإندماج إنتاجاً للكفاءة، وأقلها خلقاً للسيطرة على السوق (أبو زينة، أحمد عبد الوهاب سعيد، ٢٠). بالرغم من ذلك، قد يستخدم هذا النوع من الإندماج لإغلاق قنوات التوزيع أمام المنافسين الآخرين، أو لمنع وصول مدخلات الانتاج الى هؤلاء المنافسين مما يضر بالمنافسة في السوق. (علي، د. مغاوري شلبي، ٤٨).

ثالثاً: الإندماج المختلط (أو التكنلي): إذا تم الإندماج بين شركات ذات غايات مختلفة، فإنه يدعى في هذه الحالة الإندماج المختلط ففي هذا النوع من الإندماج تمارس كل شركة من الشركات الداخلة فيه نشاطاً مختلفاً عن الأخرى. و غالباً ما يكون الغرض من هذا الإندماج زيادة تنوع المنتجات أو الإمتداد الجغرافي للسوق أو بغرض التنوع البحث بأنشطة غير مرتبطة ببعضها. (لطيف، د. عدنان باقى، ٢١٦). و هذا النوع من الإندماج قد لا يثير أي اضرار على المنافسة لأنه نادراً ما يكون مصحوباً بزيادة الوضع المسيطر للشركات. (علي، د. مغاوري شلبي، ٤٨)

المطلب الثاني

مفهوم الإستحواذ

لغرض بيان مفهوم الاستحواذ، سوف نقوم في هذا المطلب بتعريف الإستحواذ و من ثم نبين أنواعه و ذلك من خلال فرعين كالآتي:

الفرع الأول

تعريف الإستحواذ

لقد تعددت التعاريف الفقهية التي قيلت في الإستحواذ على الشركات حيث عرف الإستحواذ بأنه عملية قانونية اقتصادية تتم بين طرفين و هما الشركة المستحوذة و الشركة المستهدفة، ويتم بموجبها سيطرة الشركة المستحوذة على نسبة من أسهم الشركة المستهدفة مما يعطي للشركة المستحوذة السلطة اللازمة لتعديل نظام الشركة و تعيين أعضاء جدد في الشركة المستهدفة. (Maul, S., & Koulouridas, A, ٢٠٠٤، ٣٥٧)

و يعرفه آخرون بأنه «سيطرة شركة على إدارة شركة أخرى عن طريق شراء معظم أسهمها». و عرف كذلك بأنه «السيطرة على إدارة الشركة المستحوذ عليها من قبل الشخص المستحوذ سواء كان طبيعياً أو معنوياً عند حصوله على كل أو أغلب حقوق التصويت داخل الجمعية العامة لهذه الشركة المستهدفة مع استمرار الشخصية المعنوية المستقلة لهذه الشركة الأخيرة دون تأثير». (الريعي، د. إبراهيم اسماعيل ومغيلط، نوفل رحمن، ٢٠١٢، ١٣).

و لابد من الإشارة الى ان بعض من الفقه يعرف كل من الإندماج و الإستحواذ معاً و ذلك لأن كل من الإندماج و الإستحواذ هما من صور التركزات الاقتصادية و كل منهما يؤدي الى نقل السيطرة. لذلك، تصف الأدبيات الأكاديمية «عمليات الإندماج و الإستحواذ» معاً بأنها جميع معاملات الشركات التي تؤدي في النهاية إلى نقل الملكية و السيطرة

من طرف إلى آخر (Weston, J. F., Chung, K. S., & Siu, J. A. Takeovers, ٢٠١٤، ٣٢٧). و حتى القانون النموذجي للأمم المتحدة بشأن المنافسة يعرف كل من الإندماج و الإستحواذ معاً و بموجبها يشير مصطلح «عمليات الإندماج والإستحواذ» إلى الحالات التي توجد فيها عملية قانونية بين مؤسستين أو أكثر حيث توحد الشركات قانوناً ملكية الأصول التي كانت تخضع في السابق لسيطرة منفصلة. وتشمل هذه المواقف عمليات الإستحواذ و المشاريع المشتركة المركزة وعمليات الإستحواذ الأخرى على السيطرة. (United Nations Conference on Trade and Development, Model Law on Competition, ٢٠٠٧, Part ١, Chapter II). على الرغم من ذلك، لا يزال من الممكن التمييز بينهما و سنبين ذلك لاحقاً.

أما بالنسبة الى موقف التشريعات من تعريف الإستحواذ فقد تباينت، فبالنسبة إلى التشريع العراقي لم نجد فيه نصاً صريحاً يحدد تعريف الإستحواذ. ولا يوجد نص في قانون الشركات العراقي يشير إلى معنى الإستحواذ صراحة. على الرغم من أنه فسح المجال أمام الأشخاص للاستحواذ على الشركات العراقية و ذلك بتعليقه للمادة (٣٢) الفقرة (أولاً وثانياً) التي حددت نسبة مساهمة الشخص الطبيعي والمعنوي من القطاع الخاص في رأس مال الشركات المساهمة الخاصة بما لا يزيد عن (٢٠٪) عشرين من المئة من رأس مال الشركة و في شركة مختلطة لا تزيد عن (١٠٪) عشرة من المئة من رأس المال. (قانون الشركات العراقي رقم ١٩٩٧، ٢١، المادة ٣٢) حيث أصبح بإمكان أي شخص تحقيق الإستحواذ والسيطرة على الشركات المساهمة سواء كانت خاصة أم مختلطة، كما انه جاء بذكر ماليي أغلبية الأسهم والمسيطرين على شؤونها فعلياً أي المستحويين في المادة (١) التي نصت على أنه «يهدف هذا القانون إلى : ٣- حماية حاملي الأسهم من تضارب المصالح ومن سوء تصرف مسؤولي الشركة وماليي أغلبية الأسهم فيها والمسيطرين على شؤونها فعلياً».

و لكن علينا الاشارة الى انه قد وضع المشرع العراقي حداً أمام المستحوي الأجنبي و ذلك بتعديل المادة ١٢ من قانون الشركات في عام ٢٠١٩ التي حددت نسبة مشاركة الأجنبي في شركات المساهمة و المحدودة بأن لا تزيد عن (٤٩٪) تسعة و أربعون من المئة من رأس مال الشركة. (قانون الشركات العراقي رقم ٢١، ١٩٩٧، المادة ١٢). كما أن قانون المصارف رقم ٩٤ لسنة ٢٠٠٤ وصف الإستحواذ بأنه حيازة مؤهلة، إذ نصت المادة ٢٢ منه على «أ — اي شخص يعتزم اكتساب حيازة مؤهلة في مصرف بطريقة مباشرة أو غير مباشرة..» و عند الرجوع إلى نص المادة (١) من القانون نفسه يتضح ان المراد باكتساب حيازة مؤهلة هو الإستحواذ بقصد السيطرة. ومن مراجعة النص أعلاه يتبين ان المراد باكتساب حيازة مؤهلة هو الإستحواذ بقصد السيطرة على الإدارة، أي تملك عدد من الأسهم التي تمكن الشخص المكتسب من السيطرة على إدارة الشركة المستهدفة. (الربيعي، د. إبراهيم اسماعيل ومغيلط، نوفل رحمن، ١٢).

أما عن موقف المشرع المصري فانه لم يضع تعريفاً محدداً للاستحواذ على الشركات إلا أنه تناول الإستحواذ كوسيلة تلجأ لها الشركات لفرض سيطرتها على شركات أخرى وجعلها تابعة لها من خلال الإستحواذ على رأس مالها والسيطرة على مجلس إدارتها. (القليوبي، د. سميحة، ١٩٩٣، ٥١٣) أما بالنسبة الى التشريع الفرنسي فقد عرف الشركة المستحوذة في المادة (٣٥٥) من قانون الشركات التي جاء فيها «كل شركة تحوز بطريقة مباشرة أو غير مباشرة جزءاً من رأس مال شركة أخرى بحيث يخولها أغلبية الأصوات في الجمعية العامة لهذه الشركة». (قانون الشركات الفرنسي رقم ٧٠٥، ١٩٨٥، المادة ٣٥٥)

بالنسبة للموقف الأمريكي، فقد تطرق القسم ٧ من قانون كلايتون المعدل الى كل من الإندماج و الإستحواذ



معاً. بحيث يمنع عمليات الإندماج و الإستحواذ عندما تؤثر سلباً على حرية المنافسة و يؤدي الى خلق الأبتكار. (قانون كلايتون لمكافحة الاحتكار، ١٩١٤، القسم ٧.) و سنبينها في المبحث التالي عند الكلام عن الآليات المراقبة على عمليات الإندماج و الإستحواذ.

عليه، و بالرغم من ان التشريعات محل المقارنة لم يضع تعريفاً واضحاً للأستحواذ، يتبين لنا بأن المقصود من الأستحواذ هو سيطرة شركة على شركة أخرى بحيث أنها تؤثر على ادارة و قرارات الشركة المستحوذ عليها.

الفرع الثاني انواع الإستحواذ

ان أنواع الإستحواذ تختلف باختلاف الزاوية التي ينظر إليها، إذ ينقسم الإستحواذ من ناحية جنسية المكتسب الى إستحواذ وطني و إستحواذ أجنبي، و من ناحية القبول إلى استحوذ رضائي و استحوذ إجباري و عدائي، و من ناحية حجم المال إلى إستحواذ كلي (أو استحوذ اغلبية) و إستحواذ جزئي (أو استحوذ اقلية). (الموسوي، د. علي فوزي ابراهيم و العامري، اندلس حامد عبد، ١٧٩، ٢٠١٩-١٨٩) و من أهم نوع الإستحواذ الذي من شأنه أن يؤثر على المنافسة هو الإستحواذ الكلي و الجزئي. (عبدالرحمن، أساور، ٢٦، ٢٠١٣-٢٨)

أولاً: الإستحواذ الكلي (أو استحوذ الاغلبية): ويقصد به الإستحواذ الذي يترتب عليه حصول الشركة المستحوذة على أكثر من ٥٠% من رأس مال الشركة المستحوذ عليها أو حقوق التصويت فيها وقد تصل إلى ٩٠% او ١٠٠% من رأسمال الشركة المستحوذ عليها. وقد أقر المشرع العراقي بإمكانية تحقق ذلك وذلك حينما يقع الإستحواذ بين المصارف و يتم الاستحوذ على كافة موجودات مصرف اخر. (قانون المصارف العراقي، المادة ٢٣.)

و أتجهت بعض التشريعات إلى القول بأن تقديم الشركة الراغبة بالإستحواذ الكلي يتيح لها تباعاً تقديم عرض شراء إجباري وبتلك تتمكن الشركة من السيطرة على أغلبية رأس المال أو حقوق التصويت في الشركة المستحوذ عليها، لتكون الأولى قابضة والثانية مستحوذ عليها نتيجة ذلك، و من ثم تتمكن الشركة المستحوذة من إعادة بيع ما أمتلكته من أسهم في الشركة المستحوذ عليها مرة أخرى في حالة الرغبة في ذلك. (اللائحة التنفيذية لقانون سوق رأس المال المصري رقم (١٣٥) لسنة ١٩٩٣، المادة (٣٥٥- ٣٥٨)، اللائحة التنفيذية لقانون هيئة أسواق المال وتنظيم نشاط الأوراق المالية الكويتي رقم ٧ لسنة ٢٠١٠ المعدل، المادة ٢٧١.)

ثانياً: الإستحواذ الجزئي (أو إستحواذ الاقلية): هو الذي يكون بامتلاك جزء من اسهم الشركة المستحوذ عليها التي تصل إلى أقل من ٥٠% من راس مالها أو حقوق التصويت. (عبدالرحمن، أساور، ٢٧) النسبة المستحوذ عليها قد تكون اي نسبة أقل من ٥٠% (قد تكون ١٠% أو بحدود ٣٠%) وذلك حينما تكون كمية الأسهم المستحوذ عليها تمكن الشركة القابضة من التحكم والقدرة على التأثير في قرارات مجلس إدارة الشركة المستحوذ عليها. (الموسوي، د. علي فوزي ابراهيم و العامري، اندلس حامد عبد، ١٨٥)

فيما يتعلق بالتشريع العراقي، فقد تطرق قانون الشركات المعدل في المادة الأولى (الفقرة ٣) الى حماية المساهمين من المسيطرين على شؤون الشركة فعلياً. و بذلك يمكن القول بأن المشرع العراقي قد أخذ بنظر الاعتبار إمكانية حدوث إستحواذ سواء كان جزئياً او كلياً. و نشير أيضاً الى المادة ١٢ المعدل في عام ٢٠١٩ و بموجبه قد منع المشرع العراقي الأستحواذ الكلي من قبل الشركات الأجنبية على الشركات العراقية و لكن حدوث استحوذ جزئي من قبل شركات أجنبية أمر وارد. (قانون الشركات العراقي رقم ٢١ لسنة ١٩٩٧ المعدل بموجب قرار رقم ١٧ لسنة ٢٠١٩)



والمنشور في الوقائع العراقية- العدد ٤٥٥٤، المادة (١٢).

و كذلك تطرق المشرع في قانون المصارف رقم ٩٤ لسنة ٢٠٠٥ الى امكانية حدوث الإستحواذ و يجب اشعار البنك المركزي بذلك.(قانون المصارف العراقي رقم ٩٤ لسنة ٢٠٠٤، المادة ١، ٢٢، ٢٣).

المطلب الثالث

المقارنة فيما بين الإندماج الإستحواذ

ان أسلوبى الإندماج و الإستحواذ متشابهان كثيراً إلى درجة وقوع عدد معتبر من الباحثين في الخلط بين المفهومين، من حيث أنهما وسيلتان من وسائل التركيز الاقتصادي يتم بموجبهما تكوين مجموعة بنوك أو شركات كبيرة الحجم. بالإضافة إلى تحقيقهما لنفس المزايا الناجمة عن تكوين المجموعات الاقتصادية كتركيز الانتاج، زيادة الانتشار في الأسواق، خلق قوى احتكارية، زيادة الأرباح، و خفض التكاليف. و يزداد التشابه حدة عندما يكون الإستحواذ كلياً أي عندما يشتري مستحوذ ما نسبة ١٠٠ ٪ من أسهم أو حصص الوحدة المستهدفة.

بالرغم من أوجه التشابه فيما بينهم، عموماً ندرج فيما يلي أهم نقاط التفرقة بين الأسلوبين:

من حيث النشأة: ينشأ الإستحواذ بموجب اتفاق بين طالب الإستحواذ ومجلس إدارة المستهدف أو المستحوذ عليه أو المسؤول عن إدارته، وقد ينشأ أيضاً بدون اتفاق أصلاً في حالة رفض مجلس إدارة المستهدف أو المسؤول عنه لمشروع الإستحواذ، حيث يقدم المستحوذ في هذه الحالة طلبه إلى هيئة الرقابة المالية، أما بالنسبة للإندماج فالجمعية العامة للشركة هي الوحيدة صاحبة القرار في ذلك، و ذلك طبعا تحت إشراف رقابة البنك المركزي هذا بالنسبة للإستحواذ فيما بين البنوك.(عبدالرحمن،أساور، ص ٣٤) و نحن نرى بأن نفس الآلية تطبق على الشركات غير المصارف، و ذلك لأن القانون الشركات العراقي قد حدد مفهوم الاندماج بينما لم يحدد مفهوم الاستحواذ كما بينا في المطلب السابق.

من حيث الوضع القانوني: في عملية الإستحواذ نجد أن المستحوذ يقوم بشراء نسبة من أسهم المستحوذ عليه تمكنه من السيطرة على هذا الاخير بنسبة قد تصل الى ١٠٠٪، و لكن يحتفظ كل شركة بشخصيتها المعنوية، وبالتالي يكون لكل شركة ذمة مالية مستقلة. لكن في الإندماج تتفق مجالس إدارة شركتين أو أكثر بشكل عام على توحيد شركاتها وتوجيه قراراتها للمساهمين من حيث العرض.(Laabs, J., & Schiereck, D, p ٦٦) و يؤدي الإندماج إلى انتقال كامل لأصول وخصوم الطرف المندمج إلى الطرف الدامج، عادةً و نتيجة هذا الدمج تفقد إحدى الشركات شخصيتها القانونية وتصبح جزءاً من الشركة الأخرى؛ ومع ذلك، هناك أيضاً حالات ينتج عن الإندماج شركة جديدة.(Askar Muratov Marcelo Machado،٢٠١٥،٣)

المبحث الثاني

تنظيم عمليات الإندماج و الإستحواذ

لعمليات الإندماج و الإستحواذ آثار ايجابية و سلبية أيضاً، فالآثار الأيجابية يكمن في تخفيض كلفة الانتاج و تحسين جودة المنتج و تشجيع و جذب الاستثمار، و لكن هذه العمليات قد تؤثر سلباً على حرية المنافسة المشروعة و صنع الاحتكار.(وسمي، أحمد حسن ،٢٠٠٨،٢٠١٨-٢٤٤). لذا حرصت القوانين المقارنة على تنظيم تلك العمليات للحصول على فوائد و كذلك لتجنب هذه الآثار الضارة. وتنظم القوانين هذه العمليات من ضمن التركزات الاقتصادية. و لابد من التنويه الى ان قوانين المنافسة لا تنوي حظر هذه العمليات حظراً باتاً لما لها من إيجابيات



على اقتصاد الدول و إنما سياسة القوانين تنصب على المراقبة و التحكم في ترخيصها و الرقابة عليها و عدم الترخيص في الحالات التي تضر المنافسة. إلا ان القانون العراقي قام بحظرها نتيجة عدم الخبرة بما انه لم ينص على اجراءات المراقبة على الرغم من ان الهدف الاساسي من وجود قوانين المنافسة هي الرقابة على مثل هذه العمليات و ليس حظرها.(لطيف، د. عدنان باقى) و عادة ترخص الجهات المعنية التركزات الاقتصادية، عندما تهدف إلى تحسين تنافسية المؤسسات و تساهم في تطوير التشغيل و كذلك من شأنها السماح للمؤسسات الصغيرة و المتوسطة بتعزيز وضعيتها التنافسية في السوق.

و الوسيلة المعتمدة للتنظيم أو السيطرة على التركزات الاقتصادية (بما فيها الإندماج و الإستحواذ) هي من خلال فرض الرقابة عليها عندما تصل العملية الى حد معين و ذلك وفق آليات محددة. و لابد من الإشارة الى إن للرقابة على هذه العمليات أهمية خاصة بحيث لا تعتبر الرقابة قيوداً على حرية التجارة كما يتصور، و أن هذه الرقابة تشكل ضماناً أكيداً لحرية المنافسة، وإذا كان التجميع صورة من صور و مميزات الحياة الاقتصادية الجديدة فليس هو المحذور وإنما الحظر يتعلق بتلك التي تتوافر على شروط يمكن ان يؤدي توافرها الى عدم مشروعية التجميع. لذلك، سنبحث في هذا المبحث موضوع السيطرة على هذه العمليات و ذلك من خلال ثلاث مطالب، في المطلب الأول سنبين حجم أو حدود العملية للرقابة، و في المطلب الثاني سوف نتحدث عن آلية الرقابة على عمليات الإندماج و الإستحواذ في القوانين المقارنة، أما المطلب الثالث فسنخصصه لبيان موقف المشرع العراقي و الكوردستاني في هذا الموضوع.

المطلب الاول

معايير خضوع عمليات الإندماج و الإستحواذ للرقابة

ان إخضاع التركزات الاقتصادية (بما فيها الإندماج و الإستحواذ) للرقابة هو بسبب تأثيرها المحتمل على المنافسة، و ان مدى هذا التأثير يكمن في حجم الناتج عن العملية. فوصول المشاريع الى حد معين دليل على قدرتها على احداث تأثير فعال و من ثم يتوجب اخضاعها للرقابة.(حسين، د. أكرم محمد، ١٨، ٢٠١٧) و هناك معياران لتحديد حجم المشاريع الناتجة عن العملية و هما معيار الحصة السوقية و معيار رقم الأعمال.

أولاً: معيار الحصة السوقية: يعتمد هذا المعيار على مقدار حصة السوق التي يحوزها المشروع الناتج عن الإندماج او الإستحواذ، و هو يعتمد على نسبة المعاملات للمشاريع المتركزة من مجمل المعاملات في السوق.(حسين، د. أكرم محمد، ١٨). و القوانين التي اعتمدت هذا المعيار بعضها جعلت النسبة حدوداً للرقابة و بعضها الآخر جعلتها حدوداً للحظر.

و من القوانين التي اعتمدت معيار الحصة السوقية، قانون المنافسة الجزائري (الأمر ٠٣-٠٣)، بموجب المادة ١٨ منه، تبنى المشرع الجزائري معيار الحصة السوقية وهي ٤٠% من الحصة السوقية. و الغرض منه إخضاعه للرقابة و الدليل على ذلك انه في المادة ١٥ حيث ذكر الإندماج و السيطرة كوسائل التركزات الاقتصادية لم يحظر التركيز و لم نجد اي مصطلح او عبارة تدل على الحظر (القانون ٠٣-٠٣). اذن، وفق القانون الجزائري يبقى التركيز عملية مباحة بالقدر الذي لا يقيد المنافسة و لا يضر بها و لا تدخل به عمليات غير مشروعة. حتى لو تجاوز الحصة السوقية للتركز النسبة المحددة لن يتم حظره تلقائياً بل هناك شروط إضافية لا بد ان تتحقق حتى يتم حظره و



هو «المساس بالمنافسة». وبالتالي اخذ المشرع الجزائري مشروعية التركزات الاقتصادية بنظر الاعتبار ولهذا اخضعها للرقابة بهدف التأكد من سلامتها و عدم إضرارها بالسوق و المنافسة. و لابد من الإشارة الى ان عملية الرقابة في القانون الجزائري لا تعد حتى قاعدة عامة بل ان الرقابة تنشط عند احتمال بلوغ الحصة السوقية النسبة المذكورة. (قانون المنافسة الجزائري، الأمر ٠٣، المادة ١٧ و ١٨). و لطيف، د. عدنان باقى) و كذلك أعتمدت كل من قانون المنافسة السوري و قانون المنافسة الأردني هذا المعيار للرقابة و لكنهما تباينا في النسبة، بحيث حدد المشرع السوري المعيار بنسبة أكثر من (٣٠٪) من مجمل المعاملات في السوق بينما حدد المشرع الاردني نسبة (٤٠٪). (قانون المنافسة السوري رقم ٧، ٢٠٠٨، المادة ٩/ب و قانون المنافسة الأردني رقم ٣٣، ٢٠٠٤، المادة ٩/ب)

و كذلك الحال بالنسبة للقانون النموذجي للأمم المتحدة بشأن المنافسة الذي اعتمد معيار الحصة السوقية و لكن لم يحدد النسبة و إنما قد تكون العملية محظورة حسب هيمنتها في السوق. حيث ينص الفصل السادس من الجزء الأول منه على ان «عمليات الإندماج والإستحواذ والمشاريع المشتركة أو غيرها من عمليات الإستحواذ على السيطرة، بما في ذلك الإدارات المتشابهة، سواء كانت أفقية أو رأسية أو الطبيعة التكتلية، يجب حظرها عندما: (١) تزيد الصفقة المقترحة بشكل كبير من القدرة على ممارسة القوة السوقية (على سبيل المثال ، لإعطاء القدرة لشركة أو مجموعة شركات تعمل بشكل مشترك للحفاظ على الأسعار بشكل مربح فوق المستويات التنافسية لفترة زمنية طويلة).

(٢) ستؤدي الحصة السوقية الناتجة في البلد، أو أي جزء كبير منها، فيما يتعلق بأي منتج أو خدمة، إلى شركة مهيمنة أو إلى انخفاض كبير في المنافسة في سوق تهيمن عليه شركات قليلة جداً». (UNITED NATIONS CONFERENCE ON TRADE AND DEVELOPMENT, MODEL LAW ON COMPETITION, Part ٢٠٠٧, CHAPTER VI ,١)

ثانيا: معيار رقم الأعمال: يقصد به مجموع مبالغ المتحصلة من بيع السلع أو تقديم الخدمات خلال السنة المالية السابقة، بعد خصم الضرائب، و بذلك يمثل رقم الأعمال صافي المبلغ الذي تم حصول عليه.(سعد، جلال ٢٠١٢، ٢١٦)

و من القوانين التي اعتمدت معيار الحصة السوقية، قانون المنافسة المصري رقم ٣ لسنة ٢٠٠٥ المعدل و ذلك في المادة (١٩/ الفقرة ثانياً) التي تنص على انه «وعلى الأشخاص الذين يتجاوز رقم أعمالهم السنوى في آخر ميزانية مائة مليون جنيه أن يخطر الجهاز لدى اكتسابهم لأصول أو حقوق ملكية أو انتفاع أو أسهم أو إقامة اتحادات أو اندماجات أو دمج أو استحواذ أو الجمع بين إدارة شخصين أو أكثر بذلك وفقاً للقواعد والإجراءات التي تحددها اللائحة التنفيذية لهذا القانون». (قانون حماية المنافسة و منع ممارسات الاحتكارية المصري رقم ٣، ٢٠٠٥ و المعدل في ٢٠٠٨). يتبين لنا ان المشرع المصري اخذ بمعيار رقم الاعمال و الغرض منه على غرار القانون الجزائري هو إخطاع التركيز للرقابة دون الحظر (لطيف، د. عدنان باقى).

و اخذ بهذا المعيار القانون التجاري الفرنسي أيضاً، حيث أخضع عمليات التركيز للرقابة متى ما كان مجموع صافي مبيعات المشاريع المتركة دولياً يتجاوز ١٥٠ مليون يورو، بعد خصم الضرائب، و مبلغ ٥٠ مليون يورو بالنسبة



للتكرزات المحلية. (القانون التجاري الفرنسي، المادة ٢-٤٣٠ و المعدل بموجب المادة ٢١٥ من قانون رقم ٩٩٠-٢١٥)

تقيم المعيارين: يفضل الباحثين معيار الحصة السوقية على المعايير الأخرى كونه أكثر دقة في التعبير عن السيطرة و القدرة الاقتصادية في السوق. ولكن هناك صعوبات من حيث التطبيق:

١. الصعوبة في تحديد السوق المعني و قياس الحصة السوقية فيما يتعلق بالشركات المعنية و مقارنته مع حصص المنافسين (السوق الجغرافي و سوق المنتجات البديلة). و يترتب على ذلك عدم معرفة الوقت المناسب و الدقيق للقيام بالأخطار عن التركيز.

٢. الصعوبة بالنسبة للسلطات في تحديد الحصص السوقية حيث يحتاج الى وقت طويل كما هو الحال بالنسبة لتحديد وضع السوق المسبق (اي وضع السوق قبل قيام التركيز).

أما بالنسبة لمعيار رقم الأعمال، فإنه يتميز بأنه يركز جهود السلطات المختصة على أنشطة الشركات ذات التأثير الفعال على السوق و عدم صرف الجهود على أنشطة ضئيلة القيمة و الفعالية و بالتالي يؤدي الى التفرغ لمراقبة الأنشطة الضخمة دون الأنشطة التي ليس لها تأثير فعال.

الجمع بين المعيارين: يوصى البعض بالجمع بين معيار الحصة السوقية و رقم الأعمال و ذلك لأنه و في بعض الأحيان قد لا تبلغ الحصة السوقية للتركز الحد المعين لاختصاصه للرقابة ولكن قد يتجاوز رقم الأعمال وبالأخص اذا كان الغرض من المعايير هو الرقابة وليس الحظر. اذن، احيانا لا يمكن اخضاع تركيز معين للرقابة وفق معيار الحصة السوقية ولكن يكون ممكنا وفق رقم الأعمال و العكس صحيح. (لطيف، د. عدنان باقى).

المطلب الثاني

آلية الرقابة على عمليات الإندماج و الإستحواذ

تتمثل الآلية التي تتم من خلالها فرض الرقابة على التكرزات الاقتصادية في الحصول على موافقة الجهات المختصة على هذه العمليات. اذن، لابد لأطراف العملية الحصول على موافقة الجهات المختصة و هى في كثير من الدول مجلس مختص بشؤون المنافسة. و هذا الإجراء يسمى الإخطار. و لكن اختلفت القوانين المقارنة في الوقت الذي يجب فيه اخطار المجلس بالعملية. و هناك اتجاهان بهذا الصدد و هما الإخطار السابق و الإخطار اللاحق. أولاً: الإخطار السابق: فيتمثل في اشتراط تقديم الطلب ابتداءً و الحصول على الموافقة قبل اتمام عملية التركيز بمدة معينة.

و من القوانين التي اعتمدت هذا الاتجاه، قانون المنافسة الجزائري التي تنص المادة ١٧ من الأمر رقم ٠٣-٠٣ على انه «كل تجميع من شأنه المساس بالمنافسة، ولا سيما بتعزيز وضعية هيمنة مؤسسة على سوق ما، يجب أن يقدمه اصحابه إلى مجلس المنافسة الذي يبت فيه في اجل ثلاثة (٣) أشهر».

و كذلك الحال بالنسبة للقانون النموذجي للأمم المتحدة بشأن المنافسة التي اعتمدت نظام الاخطار المسبق. و في هذا السياق يحدد الفصل السادس من الجزء الأول من القانون حالات الإندماج و الإستحواذ التي يجب الاخطار عنها بحيث تنص المادة الثانية من هذا الفصل على انه «يجب الإخطار بعمليات الإندماج أو الإستحواذ



أو المشاريع المشتركة أو غيرها من عمليات الإستحواذ على السيطرة، بما في ذلك الإدارات المتشابهة، سواء كانت ذات طبيعة أفقية أو رأسية أو متكاملة، عندما:

(١) يتم إنشاء مؤسسة واحدة على الأقل داخل البلد.

(٢) يكون من المرجح أن تؤدي الحصة السوقية الناتجة في الدولة، أو أي جزء كبير منها، فيما يتعلق بأي منتج أو خدمة، إلى خلق قوة سوقية، خاصة في الصناعات التي توجد فيها درجة عالية من تركيز السوق، حيث توجد حواجز أمام الدخول وحيث يوجد نقص في البدائل لمنتج توفره الشركات التي تخضع سلوكها للتدقيق». (United Nations Conference on Trade and Development, Model Law on Competition, Part ١, CHAPTER ١, ٢٠٠٧, VI, II). و تنص الفقرة الثالثة من المادة على أنه «على وجه الخصوص، لا ينبغي لأية شركة، في الحالات التي تندرج تحت الأقسام الفرعية السابقة، إجراء عملية اندماج حتى انتهاء فترة انتظار (...) يوم من تاريخ إصدار إيصال الإخطار، ما لم تقصر سلطة المنافسة المذكورة أو تمدها لفترة زمنية إضافية...» (Ibid, Chapter VI, (III

بالنسبة لموقف المشرع الأمريكي، بما أنه يعتبر اقتصاد الولايات المتحدة الأمريكية من بين الاقتصاديات الأولى التي اتبعت نمط الاقتصاد الليبرالي الذي يركز أساساً على مبدأ المنافسة الحرة، و من أجل هذا وضعت سنة ١٨٩٠ قانون شيرمان Sherman Act لمنع الاتحادات غير المشروعة و الاحتكارات، بالإضافة إلى قانون كلايتون Clayton Act سنة ١٩١٤ و الذي وضع أحكاماً خاصة بالرقابة على التركيز الاقتصادي و قانون روبنسون باتمان The Robinson-Patman Act لعام ١٩٣٦ وهو قانون فيدرالي يحظر الممارسات المانعة للمنافسة من قبل المنتجين، وتحديدًا التمييز في الأسعار. لابد من الإشارة الى انه لم يشر (القسم ١ و ٢) من قانون شيرمان بشكل خاص الى منع عمليات الإندماج بين الشركات أو الإستحواذ من قبل شركة على أخرى. كما، لم يحظر قانون كلايتون عمليات الإندماج أو الإستحواذ التي تتم من خلال الإستحواذ على الأصول، بينما يحظر عمليات الإندماج التي تتم فقط من خلال بيع الأسهم. في عام ١٩٥٠، عدل الكونجرس قانون كلايتون لتغطية الثغرة المتعلقة بالإستحواذ على الأصول. كما ضيق البحث عن السوق ذات الصلة؛ من الآن فصاعدًا، إذا كان من الممكن تقليل المنافسة في أي خط تجارة في أي قسم من البلاد، فإن الإندماج غير قانوني.

فقد تطرق القسم ٧ من قانون كلايتون المعدل الى كل من الإندماج و الإستحواذ معاً. و اعتمدت القانون الاخطار السابق أيضاً. و يشترط القانون أن تقوم الأطراف في بعض عمليات الإندماج أو الإستحواذ بإخطار لجنة التجارة الفيدرالية و وزارة العدل («وكالات التنفيذ») قبل إتمام عملية الإستحواذ المقترحة. يجب على الأطراف الانتظار لفترة زمنية محددة بينما تقوم وكالات التنفيذ بمراجعة المعاملة المقترحة. (الموقع الإلكتروني للجنة التجارة الفيدرالية <https://www.ftc.gov/enforcement/premerger-notification-program/statute-rules-formal-interpretations/premerger> آخر زيارة: ٢٠٢١/٢/٨).

و لابد من الإشارة الى ان القانون يمنع عمليات الإندماج و الإستحواذ عندما تؤثر سلباً على حرية المنافسة و يؤدي الى خلق الاحتكار. (قانون كلايتون لمكافحة الاحتكار، ١٩١٤ المعدل، القسم ٧) تنص المادة على انه «لا يجوز لأي شركة تعمل في التجارة أن تكتسب، بشكل مباشر أو غير مباشر، كل أو أي جزء من الأسهم أو رأس مال آخر ولا يجوز لأي شركة خاضعة لسلطة لجنة التجارة الفيدرالية أن تستحوذ على كامل أو أي جزء من أصول شركة أخرى تعمل أيضاً في التجارة، في أي خط تجارة في أي قسم من البلاد، عندما يؤدي هذا الإستحواذ إلى خفض المنافسة



بدرجە كبرى، او يۆدى الى خلق احتكار.

لا يجوز لأي شركة أن تكتسب، بشكل مباشر أو غير مباشر، كل أو جزء من الأسهم أو رأس مال آخر، ولا يجوز لأي شركة خاضعة لاختصاص لجنة التجارة الفيدرالية أن تستحوذ على كامل أو أي جزء من أصول شركة واحدة أو أكثر تعمل في التجارة، في أي خط تجارة في أي قسم من البلاد، قد يكون تأثير هذا الإستحواذ، أو تلك الأسهم أو الأصول، أو استخدام هذه الأسهم عن طريق التصويت أو منح الوكلاء أو غير ذلك، إلى تقليل المنافسة بدرجة كبيرة، أو يؤدي الى خلق احتكار».

و يعتبر الاخطار السابق أكثر النظم فعالية إذ تصعب ازالة الآثار السلبية على المنافسة في حالة دخول التجميع حيز التنفيذ. و لذلك يؤيد الفقه هذا الاتجاه.

ثانياً: الإخطار اللاحق: فيتمثل باشتراط القوانين الحصول على الموافقة بعد اتمام عملية التركيز. و قانون المنافسة المصري هو من القوانين التي اعتمدت هذا الاتجاه و ذلك في المادة (١٩/ فقرة ثانية) المشار اليه آنفاً. و كذلك تنص المادة ٤٤ من اللائحة التنفيذية للقانون على انه «يتلقى الجهاز الإخطارات الخاصة باكتساب أية أصول أو حقوق ملكية أو انتفاع أو أسهم، أو إقامة اتحادات أو اندماجات أو استحواذات أو الجمع بين إدارة شخصين أو أكثر خلال مدة لا تجاوز ثلاثين يوماً من تاريخ نفاذ التصرف القانوني المخاطر به وفقاً للقواعد القانونية التي تحكمه، متى كان رقم الأعمال السنوي للأشخاص المعنية مجتمعة في آخر قوائم مالية أكثر من مائة مليون جنيه مصري». و قد يذهب البعض الى أنه اذا تم المقارنة ما بين الإخطار السابق و الإخطار اللاحق فاننا نجد ان الإخطار اللاحق لايتأخر كثيراً، بل يستغرق فقط مدة ثلاثون يوماً من وقت نشوء التركيز الإقتصادي. لذلك لا يوجد صعوبه في ازالة الآثار الناجمة عن التركيز وانه و خلال مدة شهر تنشأ اثار تستعصى إزالتها، والذي لا يتصور أن تنشأ عن العملية آثار سلبية كثيرة خلال مدة شهر فقط. لذلك ان الفارق بينهما نسبي وليس كبيراً و لايعني عدم تحقق اي جدوى من الإخطار اللاحق. لكن نحن من جانبنا لا نؤيد هذا الرأي، لأن القول الصحيح هو أن القانون حدد مدة معينة (شهر واحد أو مدة أخرى) للأعلان عن عملية الاندماج او الاستحواذ، و لكن من الناحية العملية قد يستغرق وقتاً طويلاً لدراسة النتائج المترتبة عن العملية او لا يقوم اصحاب العلاقة باخطار السلطات المعنية خلال المدة المذكورة و قد يكتشف ذلك من قبل السلطات بعد مضي عدة أشهر و اثناء هذا الوقت قد تنشأ اثار سلبية عن العملية يصعب ازالتها او يتضرر منها المستهلك خلال هذه المدة.

المطلب الثالث

موقف المشرع العراقي و الكوردستاني عن الرقابة على عمليات الإندماج و الإستحواذ في هذا المطلب، سوف نبين موقف كل من المشرع العراقي و الكوردستاني عن معايير خضوع عمليات الإندماج و الإستحواذ للرقابة و كذلك آلية الرقابة على هذا النوع من العمليات و ذلك من خلال فرعين كالآتي:

الفرع الأول

موقف المشرع العراقي

إن موقف المشرع العراقي في تنظيم التركزات الاقتصادية (بما فيها عمليات الإندماج و الإستحواذ) موقف متقدم من عدة جوانب.

بداية، لقد حصر القانون مفهوم التركزات الاقتصادية في الإندماج فقط. في المادة (الأولى/خامساً) عرف الإندماج



على انه «إندماج شركتين أو أكثر بقصد توسيع حصتها في السوق». و يؤخذ على موقف المشرع العراقي بأنه عرف الإندماج بالاندماج أي عرف الشيء بنفسه، و لم يشمل جميع صور التركزات الاقتصادية، و لم يكن أصلاً ضرورياً ان يتم تعريف الاندماج ضمن قانون المنافسة. (لطيف، د. عدنان باقى).

و من جانب آخر، سلك المشرع العراقي اتجاهاً مخالفاً للقوانين المقارنة في تنظيم أحكام السيطرة على عمليات التركزات الاقتصادية. حيث منع القانون التركزات الاقتصادية عندما تصل حصتها في السوق الى حد معين. اذ تنص المادة (٩) من القانون على أنه «يحظر أي اندماج بين شركتين أو أكثر و أية ممارسة تجارية مقيدة إذا كانت الشركة أو مجموعة من الشركات مندمجة أو مرتبطة مع بعضها تسيطر على ٥٠% أو أكثر من مجموع أنتاج سلعة أو خدمة معينة أو إذا كانت تسيطر على ٥٠% أو أكثر من مجموع مبيعات سلعة أو خدمة معينة».

لقد انتقد الفقه العراقي في تنظيم موضوع السيطرة على عمليات التركزات الاقتصادية لأن من تنظيم عمليات الاندماج و الاستحواذ في قوانين المنافسة هو ليس ليس حظرها و اما الرقابة عليها بقصد ضبطها و تجنب الأضرار التي قد تنشأ عنها. و ان حظر عمليات التركز عندما يبلغ حجماً معيناً من شأنه ان يهدر الفوائد التي قد تنتج عنه للاقتصاد أو للمستهلك. (حسين، د. أكرم محمد، ١٨) بينما تنص المادة ثانية من القانون على ان الهدف منه هو تنظيم المنافسة و منع الممارسات الاحتكارية الضارة بالمجتمع التي يقوم بها المستثمرون أو المنتجون أو المسوقون أو غيرهم في جميع النشاطات الاقتصادية. و لكن اخضاع الاندماج أو الاستحواذ للرقابة هو السبيل الأمثل لضبط هذه العمليات، و الذي يؤدي الى الموازنة بين مصلحة المشاريع التي تعمل في السوق و مصلحة الاقتصاد الوطني. و لا تهدف إجراءات المراقبة الى منع العمليات بل تنظيمها في إطار حماية المنافسة و ضمان ايدولوجية الدولة في المجال الاقتصادي. و القول بحظر أي عملية يتطلب أولاً تقييمها لتحديد اثارها المتوقعة - فوائدها و اضرارها - ثم اتخاذ القرار المناسب في ضوء ذلك اما بالأجازة أو الرفض. و لقد أحسن المشرع الجزائري في أمر رقم ٠٣-٠٣ بتحديد الهدف من القانون في تحديد شروط ممارسة المنافسة و تفادي كل ممارسة مقيدة للمنافسة و مراقبة التجميعات الاقتصادية. (المادة الاولى، أمر رقم ٠٣-٠٣).

فيما يتعلق بالمعيار المعتمد من قبل المشرع العراقي لتحديد حجم المشاريع الناتجة عن الاندماج، فقد اعتمد على معيار الحصة السوقية، و قد حدد نسبة ٥٠% أو أكثر. و لكن هناك ملاحظتين على نص المادة. الملاحظة الاولى هي أن المشرع حدد النسبة للحظر و ليس للرقابة كما أشرنا اليه. و الملاحظة الثانية هي أنه حدد النسبة من مجموع الانتاج أولاً ثم الى نسبة المبيعات. هذا الترتيب غير دقيق لأن مجموع المبيعات هو الذي يبين حقيقة السيطرة على السوق وليس مجموع الانتاج، بما ان المنتج قد لا يجد الطلب الكافي و لا يباع جزء منه. كان بإمكان تلافي هذه المشكلة و ذلك بالنص أولاً على مجموع المبيعات و من ثم مجموع الانتاج. (لطيف، د. عدنان باقى). و أخيراً، فيما يتعلق بألية الرقابة على عمليات الإندماج و الإستحواذ، يخلو القانون العراقي عن أي نص يتطلب تقديم الطلب للحصول على الموافقة لعمليات التركزات الاقتصادية، سواء كان بالإخطار السابق أو اللاحق. و قد يعتقد البعض إن ما جاء في المادة (١٢) من القانون هو موضوع الإخطار بعمليات التركزات الاقتصادية، لكن تشير المادة الى الأتفاقيات التجارية و المقصود بذلك هو الاتفاقيات التجارية المقيدة للمنافسة و ليس التركزات الاقتصادية. و جانب آخر نص المادة مأخوذ عليه لأن الاتفاقيات التجارية لديها طابع سري و لا يتم التصريح بها. (لطيف، د. عدنان باقى).



الفرع الثاني موقف المشرع الكوردستاني

إن المشرع في اقليم كوردستان عرف التركيز على غرار ما فعلته القوانين المقارنة من خلال ذكر وسائله ولكن لم يكن دقيقاً. يخلط المشرع في الفقرة (أولاً) من المادة (١٤) الاتفاقات التقيدية مع التركزات الاقتصادية، وهذا ليس بأمر صحيح كون هذه الاتفاقات يتم سراً. إضافة الى ذلك، فان التركزات الاقتصادية تؤدي الى سيطرة شركة على أخرى و تشمل كل العمليات التي من شأنها زيادة حجم الوحدات الاقتصادية و نقل سلطة الرقابة و السيطرة على مجموعة من المشروعات الاقتصادية الى احداها، بينما الاتفاقيات التقيدية هي كل اتفاق ما بين أشخاص او مؤسسات مستقلة عن بعضها البعض و الغرض منها التأثير في أو منع المنافسة او الحد منها او عرقلة دخول منافسين جدد الى السوق. نصت الفقرة (أولاً) من المادة (١٤) على أنه «على الأشخاص الذين يرغبون في تملك اصول أو حقوق ملكية أو انتفاع أو شراء اسهم أو إقامة إتحادات أو أدماج أو جمع بين ادارة شخصين معنويين أو أكثر أو اتفاقات خاصة بالاسعار وشروط البيع وكميات الانتاج والتجهيز على نحو يؤدي الى السيطرة أو المهيمنة في السوق أخطار المجلس الذي يتولى فحص الأخطار واصدار قرار بشأنه خلال مدة لا تتجاوز ثلاثين يوماً من تاريخ وصول الأخطار اليها فأذا مضت تلك المدة دون البت فيه عد ذلك موافقة. وفي جميع الأحوال لايجوز اتمام التصرفات التي تم الاخطار عنها الا بعد صدور قرار المجلس أو مضي المدة المشار اليها دون البت في الطلب». و على غرار ما سلكه المشرع العراقي، لقد وقع المشرع الكوردستاني في نفس الخطأ في تنظيم أحكام السيطرة على عمليات التركزات الاقتصادية. حيث حظر القانون التركزات الاقتصادية عندما تصل حصتها في السوق الى حد معين. اذ تنص المادة (٨) من القانون على أنه «يحظر الاتفاق او التعاقد بين الأشخاص المتنافسة في أية سوق أو من تكون له السيطرة على سوق معينة بقصد الاحتكار و تحقيق المنافسة غير المشروعة بما يلي:

أولاً: اي اندماج بين شركتين أو أكثر و اية ممارسة تجارية مقيدة اذا كانت الشركة او مجموعة من الشركات المندمجة أو مرتبطة مع بعضها تسيطر على ٣٥٪ أو أكثر من مجموع انتاج سلعة أو خدمة معينة أو اذا كانت تسيطر على ٣٥٪ من مبيعات سلعة أو خدمة معينة».

و لذلك ان موقف المشرع الكوردستاني منتقد أيضاً لأنه جعل معيار الحصة السوقية هو معيار للحظر و ليس الرقابة.

فيما يتعلق بالمعيار المعتمد من قبل المشرع الكوردستاني لتحديد حجم المشاريع الناتج عن الاندماج، فقد اعتمد أيضاً على معيار الحصة السوقية، و لكن تباينت في النسبة مع المشرع العراقي و قد حدد نسبة بـ (٣٥٪) أو أكثر. و لدينا نفس الملاحظتين على هذا النص كما كان بالنسبة للمشرع العراقي.

و أخيراً، فقد اعتمد المشرع الكوردستاني اتجاه الاخطار السابق للرقابة و الحظر على عمليات الإندماج و الإستحواذ. بموجب المادة (١٤) / أولاً) يجب على أطراف العملية إخطار مجلس المنافسة قبل ابرام الصفقة و لايجوز اتمام التصرفات التي تم الاخطار عنها الا بعد صدور قرار المجلس أو مضي مدة ثلاثين يوماً من تاريخ وصول الأخطار الى المجلس دون البت في الطلب.



الخاتمة

أولاً: الإستنتاجات: في نهاية البحث، توصلنا إلى النتائج التالية:

ان أغلبية القوانين المقارنة جعلت الإندماج و الإستحواذ من أكثر الوسائل الشائعة لنشوء التركزات الاقتصادية. ولكن على الرغم من ان بعض القوانين لم تميز بين العمليتين و ذلك للتشابه في الأثر الاقتصادي، إلا ان هناك أوجه إختلاف فيما بين الإندماج و الإستحواذ من حيث النشأة و الوضع القانوني بعد العملية. ان المشرع العراقي في قانون المنافسة جعل الإندماج الصورة الوحيدة لنشوء التركزات الاقتصادية، و من الممكن ايجاد أحكام الإستحواذ في قانون المصارف العراقي.

جعل القوانين المقارنة معيار الحصص السوقية أو رقم الأعمال كمعيار لخضوع عمليات الإندماج و الإستحواذ للرقابة عندما تصل حصة المشروع المتركز في السوق الى حد معين. و سياسة القوانين تنصب على المراقبة و التحكم في ترخيصها و الرقابة عليها و عدم الترخيص لها في الحالات التي تضر بالمنافسة.

سلك المشرع العراقي و الكوردستاني اتجاهاً مخالفاً للقوانين المقارنة في تنظيم أحكام السيطرة على عمليات التركزات الاقتصادية، حيث حظر كل من قانون المنافسة في العراق و إقليم كوردستان التركزات الاقتصادية عندما تصل حصتها في السوق الى حد معين.

تتمثل الآلية التي تتم من خلالها فرض الرقابة على التركزات الاقتصادية في الحصول على موافقة الجهات المختصة على هذه العمليات. اذن، لابد على أطراف العملية الحصول على الجهات المختصة. و هذا الاجراء يسمى الإخطار. و اختلفت القوانين المقارنة في الوقت الذي يجب فيه الإخطار بالعملية. و هناك اتجاهاً بهذا الصدد و هما الإخطار السابق و الإخطار اللاحق.

يخلو القانون العراقي من أي نص يتطلب تقديم الطلب للحصول على الموافقة لعمليات التركزات الاقتصادية، سواء كان بأخطار السابق أو اللاحق.

ان المشرع الكوردستاني وقع في غلط فيما بين عمليات التركزات الاقتصادية و الاتفاقيات التقييدية عندما يتطلب الإخطار السابق للحصول على الموافقة قبل ابرام عمليات التركزات الاقتصادية.

ثانياً: التوصيات: نهيب بالمشرعين العراقي و الكوردستاني بإجراء تعديلات على قوانين المنافسة و منع الاحتكار كالأتي:

تحديد وسائل نشوء التركزات الاقتصادية في القانون العراقي كما فعلت القوانين المقارنة. تغيير الهدف من السيطرة على التركزات الاقتصادية من الحظر الى الرقابة. نوصي هنا بالرجوع الى أحكام المادة الأولى، و كذلك الفصل الثاني من الأمر ٠٣-٠٣ (قانون المنافسة) الجزائري.

تحديد الاجراءات الواجب اتخاذها من قبل الأطراف قبل ابرام عمليات التركزات الاقتصادية في قانون المنافسة العراقي.

رفع الخلط فيما بين عمليات التركزات الاقتصادية و الاتفاقيات التقييدية في المادة ١٢ من قانون المنافسة الكوردستاني، لأن الاتفاقيات التقييدية تتم سراً و تعتبر مخالفاً لأحكام القانون لذلك لا تحتاج الى الطلب للحصول على الموافقة عليها. و نقترح تعديل الفقرة (أولاً) من المادة (١٤) لتصبح نصها كالآتي «على الأشخاص الذين يرغبون في تملك اصول أو حقوق ملكية أو انتفاع أو شراء اسهم أو إقامة إتحادات أو أدماج أو جمع بين ادارة شخصين معنويين أو



أكثر أخطار المجلس الذي يتولى فحص الأخطار وإصدار قرار بشأنه خلال مدة لا تتجاوز ثلاثين يوماً من تاريخ وصول الأخطار إليها فأذا مضت تلك المدة دون البت فيه عد ذلك موافقة. وفي جميع الأحوال لايجوز اتمام التصرفات التي تم الاخطار عنها الا بعد صدور قرار المجلس أومضي المدة المشار إليها دون البت في الطلب». واما بالنسبة الى حظر الاتفاقيات التقيدية، نوصي بتخصيص مادة مستقلة لهذا الموضوع كما فعل المشرع العراقي في المادة ١٠ من قانون المنافسة و منع الاحتكار. ان يضع المشرع العراقي حداً للمستحوذ الأجنبي و ذلك بتعديل المادة ١٢ من قانون الشركات في عام ٢٠١٩ التي حددت نسبة مشاركة الأجنبي في شركات المساهمة و المحدودة بنسبة لا تزيد عن (٤٩%) تسعة و أربعون من المئة من رأس مال الشركة.

Monitoring Mergers and Acquisitions - Analytical Comparative Study-

Abstract- This paper examines the legal provisions of Iraqi and comparative legislation that deal with mergers and acquisitions as a frequent way for economic concentrations to form and how to control them. Because these operations might be monopolistic and have a detrimental impact on market competition, the appropriate authorities should keep an eye on the actions that lead to competition restrictions or avoidance in order to promote market competition. Both Iraqi and Kurdistan legislators issued laws to regulate competition and prevent monopoly in the market, but they have failed to determine the forms of economic concentrations and the goal of controlling economic concentrations, despite the fact that the right direction in controlling these concentrations is monitoring, not banning such operations.

Keywords: Mergers, Acquisitions, Economic Concentrations, Censorship, Ban.

چاودیرییکردنی یه کگرتنی کۆمپانیاکان و دهستبهسه راگرتنیان
لیکۆلینهوهیه کی به راوردکاری شیکاری-

پوخته: ئەم توێژینهوهیه ده کۆلێتهوه له حوکمه تایبهتهکانی یه کگرتنی کۆمپانیاکان و دهستبهسه راگرتنیان وهک ئامرازێک له ئامرازه باوهکانی چرپوونهوه ئابووورییهکان و، چۆنیتیی چاودیرییکردنیان له یاساکی عێراق و یاسا به راوردکارهکان. بهو پێیهی ئەم کارانه هه ندیکجار ده کریت قۆرخکاری بن و، به شیوازیکی نه رتییی کاریگه رییان هه بیته له سه ر کێپرکی له بازاره کاند، بۆیه پێویسته له سه ر ده سه لاتی تایبه ته مه ند چاودیرییی ئەو هه لسه وکه وت و کارانه بکه ن که ده بیته هۆی کۆتکردنی کێپرکی یان نه هیشتنی، ئەمه ش له پێناوی به رپا کردنی کێپرکی له بازاره کاند. بۆیه له م روانگه یه وه هه ریه ک له یاسادانه رانی عێراق و کوردستان یاسای تایبه تیان ده رکردوه به ریکه ستنی کێپرکی و رێگرتن له قۆرخکردن له بازاره کاند، به لام سه رکه وتوو نه بوون له دیاریکردنی ئامرازه کانی



درووستبوونی چرپوونهوه ئابوورییه كان و دهستنیشانکردنی ئامانج له زالبوون بهسەر چرپوونهوه ئابوورییه كاندا بهو پێیهی كه ئاراستهه دروست له راقهکردنی ئامانجی زالبوون بهسەر ئهه كارانهدا؛ بریتیهه له چاودێری نهك رێگرێکردن لێیان.

كلیله ووشهكان: یه كگرتن، دهستبهسهرداگرتن، چرپوونهوه ئابوورییه كان، چاودێری، رێگرێکردن.

المصادر

أولاً: الكتب:

باللغة العربية:

- د. سمیحه القلیوبی، الشركات التجارية، ج ٢، ط ٣، دار النهضة العربي، القاهرة، ١٩٩٣.
- عبدالرحمان اللمتونی، اندماج الشركات بین حتمیه التریز الاقتصادي والحاجة إلى الحماية القانونية، الطبعة الأولى، دار السالم للنشر، الرباط، المغرب، ٢٠١٣.
- د. عبدالوهاب عبد الله المعمری، اندماج الشركات التجارية متعددة الجنسية، بدون طبعة، مطبعة شتات، القاهرة، ٢٠١٠.
- د. عدنان باقی لطیف، التنظيم القانوني للمنافسة و منع الممارسات الإحتكارية - دراسة مقارنة، دار الكتب القانونية، مصر، ٢٠١٢.
- فلوریدا حمید العامری، الشرح العملي و النظري لقانون الشركات رقم ٣٦ لسنة ١٩٨٣، شركة التایمس للطبع والنشر، بغداد، ١٩٨٦.
- د. محمود سمیر الشرقاوی، الشركات التجارية في القانون المصري، دار النهضة العربية، القاهرة، ١٩٨٥.
- د. مصطفى كمال طه، اساسيات القانون التجاري، منشورات الحلبي الحقوقية، الطبعة الأولى، بیروت، ٢٠٠٦.
- د. مغاوری شلبي علي، حماية المنافسة و منع الاحتكار بین النظرية و التطبيق، دار النهضة العربية، القاهرة، ٢٠٠٥.

باللغة الانكليزية:

- Weston, J. F., Chung, K. S., & Siu, J. A. Takeovers, Restructuring, and Corporate Governance, Pearson Education Limited, Fourth Edition, ٢٠١٤.

ثانياً: الرسائل و الأطاريح العلمية:

باللغة العربية:

- أحمد عبدالوهاب سعید أبوزینة، الإطار القانوني لاندماج الشركات التجارية: دراسة مقارنة (القانون الفلسطيني، الأردني، المصري)، رسالة لنيل درجة الدكتوراه في الحقوق، كلية الحقوق، جامعة القاهرة، ٢٠١٢.
- بوحلايس إلهام، الاختصاص في مجال المنافسة بحث مقدم لنيل شهادة الماجستير في القانون الخاص، جامعة قسنطينة منتوري- كلية الحقوق، ٢٠٠٥.
- جلال سعد، مدى تأثير المنافسة الحرة بالممارسات التجارية، أطروحة دكتوراه، كلية الحقوق، جامعة مولود معمري



تيزي- وزو، الجزائر، ٢٠١٢.

باللغة الانكليزية:

Askar Muratov Marcelo Machado, Impact of Scania and MAN Merger on Swedish Automotive Suppliers,

٢٠١٥, Master's thesis, Jönköping International Business School, Jönköping University, Sweden

ثالثا: البحوث المنشورة:

باللغة العربية:

د. إبراهيم اسماعيل الربيعي و نوفل رحمن مغيلط، المسؤولية القانونية للمستحوذ على الشركة المساهمة، بحث منشور في مجلة المحقق المحلي للعلوم القانونية والسياسة، تصدر عن جامعة بابل، كلية القانون، السنة الرابعة، العدد الاول، ٢٠١٢.

أحمد حسن وسمي، الآثار الاقتصادية والقانونية لعمليات الإستحواذ علي إدارة شركات المساهمة المقيدة في سوق الاوراق المالية- دراسة مقارنة، بحث منشور في المجلة القانونية، كلية الحقوق، الخرطوم، السنة ٤، العدد ٤، ٢٠١٨. أساور عبد الرحمن، اتفاق الإستحواذ على الشركات، بحث منشور في مجلة العلوم القانونية والسياسية، تصدر عن جامعة كركوك، كلية القانون، المجلد الثاني، العدد الثاني، ٢٠١٣.

د. أكرم محمد حسين، أحكام التركيز الاقتصادي للمشاريع - دراسة مقارنة، بحث منشور في مجلة العلوم القانونية، كلية القانون، جامعة بغداد، المجلد ٣٢، العدد الثاني، ٢٠١٧.

د. علي فوزي ابراهيم الموسوي و اندلس حامد عبد العامري، مفهوم الإستحواذ- أنواعه وتمييزه من غيره من النظم المشابه، بحث منشور في مجلة العلوم القانونية، كلية القانون، جامعة بغداد، العدد الخاص الخامس، ٢٠١٩. باللغة الانكليزية:

Kato,J., & Schoenberg, R., The impact of post-merger integration on the customer supplier relationship.

٢٠١٤ ,٤٣ ,Industrial Marketing Management

Laabs, J., & Schiereck, D., The long-term success of M&A in the automotive supply industry, Journal of

٢٠٠٨ ,٣٤ ,Economics and Finance

٢٠٠٤ ,٤ .no ,٥ .Maul, S., & Koulouridas, A., The Takeover bids Directive. German Law Journal, vol

رابعاً: التشريعات:

التشريعات العراقية:

قانون الشركات العراقي رقم ٢١ لسنة ١٩٩٧ (المعدل في ٢٠٠٤ و ٢٠١٩).

قانون المصارف رقم ٩٤ لسنة ٢٠٠٤.

قانون المنافسة و منع الاحتكار العراقي رقم (١٤) لسنة ٢٠١٠.

قانون المنافسة و منع الاحتكار في اقليم كردستان-العراق رقم (٣) لسنة ٢٠١٣.

التشريعات العربية و الأجنبية:



قانون كلايتون لمكافحة الاحتكار (الأمريكي) لعام ١٩١٤ المعدل.
قانون الشركات الفرنسي رقم ٧٠٥ لسنة ١٩٨٥.
اللائحة التنفيذية لقانون سوق رأس المال المصري رقم (١٣٥) لسنة ١٩٩٣.
قانون التجارة الفرنسي رقم ٧٧-٤ لسنة ١٩٧٧ (المعدل بالقانون رقم ٦١٩ لسنة ٢٠١٣).
الأمر ٠٣-٠٣ الجزائري (قانون المنافسة المعدل في ٢٠٠٨).
قانون المنافسة الأردني رقم ٣٣ لسنة ٢٠٠٤.
قانون حماية المنافسة و منع ممارسات الاحتكارية المصري رقم ٣ لسنة ٢٠٠٥ (المعدل في ٢٠٠٨).
قانون المنافسة السوري رقم ٧ لسنة ٢٠٠٨.
اللائحة التنفيذية لقانون هيئة أسواق المال وتنظيم نشاط الأوراق المالية الكويتي رقم ٧ لسنة ٢٠١٠ المعدل.

الاتفاقيات و المواثيق الدولية:

٢٠٠٧, United Nations Conference on Trade and Development, Model Law on Competition

خامساً: المحاضرات:

د. عدنان باقي لطيف، محاضرات أُلقيت على طلبة الدراسات عليا/ دكتوراه، مادة القانون التجاري (المجموعة)، كلية القانون، جامعة السليمانية، للسنة الدراسية ٢٠٢٠-٢٠٢١.

سادساً: المواقع الالكترونية:

الموقع الالكتروني للجنة التجارة الفيدرالية الأمريكية - <https://www.ftc.gov/enforcement/premerger-notification-program/statute-rules-formal-interpretations/premerger> آخر الزيارة: ٢٠٢١/٢/٨.